

## ERUDITE SCIENCE :

### Avoir la bosse des maths!

Fondée en 2013 par Patrick Poirier (à gauche sur la photo), Erudite Science compte aujourd'hui 12 employés. Sphinx, le projet principal auquel se consacre l'entreprise, est un tuteur intelligent dédié à l'apprentissage des mathématiques.



#### Pourquoi avoir choisi le domaine de la production d'application et de programmes tutoriels?

À l'adolescence, j'ai fait la programmation d'un jeu de Ninjas, et j'avais eu énormément de difficultés à apprendre les codes de programmation par moi-même. Aujourd'hui, les technologies éducatives offrent beaucoup d'avantages pour les personnes qui souhaitent apprendre à leur rythme en parallèle du système scolaire. J'ai toujours eu un intérêt pour la transmission des connaissances et les nouvelles technologies permettent cela. À souligner que Patrick est double diplômé en sciences informatiques et psychiatrie.

« *Le prêt obtenu à l'ACEM m'a permis de maintenir ma compagnie en vie et le prêt*

*a eu un effet levier afin de décrocher d'autres sources de financement...* »

## **Pourquoi avez-vous décidé de démarrer votre entreprise?**

Erudite Science est la deuxième entreprise que je démarre. J'ai tenté l'expérience au sein de petites et grandes entreprises, et malgré les risques que cela représente, je trouve l'entrepreneuriat plus satisfaisant. J'ai un très grand besoin d'exprimer ma créativité technologique et je ressens une grande satisfaction lorsque les projets que j'ai imaginés prennent forme. En tant qu'entrepreneur, il est beaucoup plus facile de mesurer l'impact de ses efforts.

**« J'ai un très grand besoin d'exprimer ma créativité technologique et je ressens une grande satisfaction lorsque les projets que j'ai imaginés prennent forme »**

## **Comment le prêt de l'ACEM vous a-t-il aidé?**

Le financement est toujours un des principaux défis lié au démarrage d'une entreprise. Le prêt obtenu à l'ACEM m'a permis de maintenir ma compagnie en vie et le prêt a eu un effet levier afin de décrocher d'autres sources de financement, dont un demi-million de dollars auprès du Fonds des médias du Canada et du Conseil national de recherches Canada pour notre projet Sphinx ».

« *J'ai dû partager mon petit studio avec des colocataires, résister à une infestation d'insectes et subvenir à mes besoins avec un budget plus restreint que celui d'un étudiant* »

### **Comment décririez-vous le service que vous avez reçu à l'ACEM?**

Le service que j'ai reçu à l'ACEM a toujours été très courtois et professionnel. Sans l'aide obtenue à l'ACEM, je ne crois pas que mon entreprise aurait survécu aux aléas de ma recherche de fonds.

### **Quels défis avez-vous rencontrés jusqu'à présent en tant qu'entrepreneur?**

Pour la plupart des entrepreneurs, les débuts d'une entreprise sont très difficiles. L'obtention de financement, avoir le flair pour s'entourer des bonnes personnes, avoir la bonne idée pour le bon marché, et mettre en œuvre son plan d'affaires sont les principales difficultés que j'ai rencontrées. Pour ma part, les deux premières années ont été les plus dures financièrement. J'ai dû partager mon petit studio avec des colocataires, résister à une infestation d'insectes et subvenir à mes besoins avec un budget plus restreint que celui d'un étudiant. Toutefois, je crois que ce sont ce genre de difficultés qui rend le succès encore plus satisfaisant. Il n'y a rien de plus gratifiant que de réaliser ses rêves.

### **D'ici 5 ans, où voyez-vous Erudite Science?**

D'ici 5 ans, j'espère que mon logiciel sera bien avancé et utilisé par des millions d'étudiants sur la planète. Si des jeunes de 10 ans réussissent à résoudre des équations de niveau universitaire grâce à notre logiciel, je pourrai alors me considérer très fier, et même un peu jaloux de ne pas avoir eu accès à ce genre de technologie lorsque j'étais moi-même un enfant.

### **Quel(s) conseil(s) donneriez-vous à quelqu'un comme vous qui souhaite démarrer son entreprise?**

Je conseillerais à tout futur entrepreneur de faire des essais de vente et marketing avant de débiter le développement du produit ou service en question. Cela permettra d'optimiser l'idée de base et d'éviter des dépenses importantes imprévues. Si vous réussissez à vendre un produit qui n'existe pas encore sur le marché, vous serez alors certain que votre produit ou service répond à un besoin réel. Enfin, il est important de reconnaître ses faiblesses, et de savoir s'entourer de personnes qui vous sont complémentaires.

#### **Le projet Sphinx en bref!**

Automatisé et interactif, le tuteur offre aux étudiants des commentaires auditifs et visuels ainsi que des conseils en direct, à chaque étape menant à la résolution d'un problème mathématique. Jusqu'à présent, aucune plateforme éducative, et ce dans aucun pays, n'était capable de fournir aux étudiants les commentaires appropriés afin de les aider à solutionner un problème mathématique.